

10% premii na zamówienie dla Ciebie osobiście! 50 języki Tłumaczenie produkti Acrobat PDF Pobierz

124h Whatsapp & Viber  +43 676 4 290 729 |  +49 1577 3 461 575 |  +41 766 122 585



www.1cex.co.in/products/polish.products.services.prices.pdf

Identyfikacji podatkowej sprzedaży | [RO 31383305](https://ro.1cex.co.in) | [ATU64769968](https://at.1cex.co.in) | [DE266651670](https://de.1cex.co.in) | [1cex.co.in\(at\)gmail.com](mailto:1cex.co.in@gmail.com)

Strona 1 z 4H a n d e l p r z e z i n t e r n e t w 5 0 j ę z y k a c h !

Tracą Państwo 66% potencjalnych klientów, ponieważ tylko 34% ludzi na świecie rozumie język angielski.

Bezpłatnie pobrać wszystkie pliki www.1cex.co.in

Pobierz wolny Incoterms 2010: 30 językach transportu międzynarodowego
Pobierz wolny Incoterms 2000: 30 językach i transportu międzynarodowego
Pobierz wolny Excel [numer identyfikacyjny osobyprawnej](#) 104 krajów w ich własnym języku

Pobierz wolny	Excel listów biznesowych	niemieckiego	20 języki
Pobierz wolny	Excel listów biznesowych	angielskie	30 języki
Pobierz wolny	Excel listów biznesowych	arabskie	30 języki
Pobierz wolny	Excel listów biznesowych	chińskiego	30 języki
Pobierz wolny	Excel listów biznesowych	duńskie	10 języki
Pobierz wolny	Excel listów biznesowych	Holenderski	10 języki
Pobierz wolny	Excel listów biznesowych	Hiszpański	10 języki
Pobierz wolny	Excel listów biznesowych	polskie	10 języki
Pobierz wolny	Excel listów biznesowych	Czeska	10 językach
Pobierz wolny	Excel listów biznesowych	Węgierski	10 języki
Pobierz wolny	Excel listów biznesowych	rumuńskim	10 języki

Pobierz wolny	EUROPASS ŻYCIORYS	albański, arabski	(składanie UE)
Pobierz wolny	EUROPASS ŻYCIORYS	bułgarski	(składanie UE)
Pobierz wolny	EUROPASS ŻYCIORYS	Chiński	(składanie UE)
Pobierz wolny	EUROPASS ŻYCIORYS	duński, niemiecki	(składanie UE)
Pobierz wolny	EUROPASS ŻYCIORYS	angielskim, estońskim	(składanie UE)
Pobierz wolny	EUROPASS ŻYCIORYS	fiński, francuski	(Składanie UE)
Pobierz wolny	EUROPASS ŻYCIORYS	grecki	(składanie UE)
Pobierz wolny	EUROPASS ŻYCIORYS	Włoch, Irlandii	(składanie UE)
Pobierz wolny	EUROPASS ŻYCIORYS	japoński	(składanie UE)
Pobierz wolny	EUROPASS ŻYCIORYS	litewskim, łotewskim	(składanie UE)
Pobierz wolny	EUROPASS ŻYCIORYS	Chorwacki	(składanie UE)
Pobierz wolny	EUROPASS ŻYCIORYS	Malta, Macedon.	(Składanie UE)
Pobierz wolny	EUROPASS ŻYCIORYS	Holenderski	(składanie UE)
Pobierz wolny	EUROPASS ŻYCIORYS	perski, perski	(składanie UE)
Pobierz wolny	EUROPASS ŻYCIORYS	Polski, portugies.	(Składanie UE)
Pobierz wolny	EUROPASS ŻYCIORYS	Pobierz rosyjski, Ruman.	(Składanie UE)
Pobierz wolny	EUROPASS ŻYCIORYS	słoweński, słowacki.	(Składanie UE)
Pobierz wolny	EUROPASS ŻYCIORYS	szwedzki, hiszpański	(składanie UE)
Pobierz wolny	EUROPASS ŻYCIORYS	turecki	(składanie UE)

Pobierz wolny	Excel kody pocztowe	Algieria, Australia
Pobierz wolny	Excel kody pocztowe	Bangladesz, Belgia, Brazylia, Bułgaria
Pobierz Excel	kody pocztowe	Niemcy, Dania, Dominikans. Rep.
Pobierz wolny	Excel kody pocztowe	Kanada
Pobierz wolny	Excel kody pocztowe	Chorwacja
Pobierz wolny	Excel kody pocztowe	Finlandia, Francja
Pobierz wolny	Excel kody pocztowe	Indie, Włochy
Pobierz wolny	Excel kody pocztowe	Japonia
Pobierz wolny	Excel kody pocztowe	Litwa
Pobierz wolny	Excel kody pocztowe	Malezja, Macedonia, Meksyk
Pobierz wolny	Excel kody pocztowe	Holandia, Nowa Zelandia
Pobierz wolny	Excel kody pocztowe	Austria
Pobierz wolny	Excel kody pocztowe	Filipiny, Polska, Portugalia
Pobierz wolny	Excel kody pocztowe	Czechy, Turcja
Pobierz wolny	Excel kody pocztowe	Rumunia, Rosja
Pobierz wolny	Excel kody pocztowe	Słowacja, Słowenia, Hiszpania
Pobierz wolny	Excel kody pocztowe	Sri Lanka, Szwecja, Szwajcaria
Pobierz wolny	Excel kody pocztowe	UK, Wielka Brytania
Pobierz wolny	Excel kody pocztowe	Stany Zjednoczone

10% premii na zamówienie dla Ciebie osobiście! 50 języki Tłumaczenie produkti Acrobat PDF Pobierz

124h Whatsapp & Viber | +43 676 4 290 729 | +49 1577 3 461 575 | +41 766 122 585



www.1cex.co.in/products/polish.products.services.prices.pdf

Identyfikacji podatkowej sprzedaży | RO 31383305 | ATU64769968 | DE266651670 | [1cex.co.in\(at\)gmail.com](mailto:1cex.co.in(at)gmail.com)

CHINA SOURCING SERVICE CENTER

SOURCING

- Design
- Prototyping
- Special Packaging
- Safety Compliant
- Factory Direct Pricing
- Quality Assurance
- Logistics
- Fulfillment

Shenzhen China | Ningbo China

YOU NAME IT, WE'LL SOURCE IT!



 Kubota KC110KR 9.900 €	 Bobcat S175 17.950 €	 Atlas Copco 30 KVA 7.250 €
 JCB 3CX Energy 29.900 €	 1MB LIFT 3.950 €	 Bobcat S130 15.900 €
 Sorotec 80 L 690 €	 Hamm HD 10 7.900 €	 Manitou 1235 24.900 €



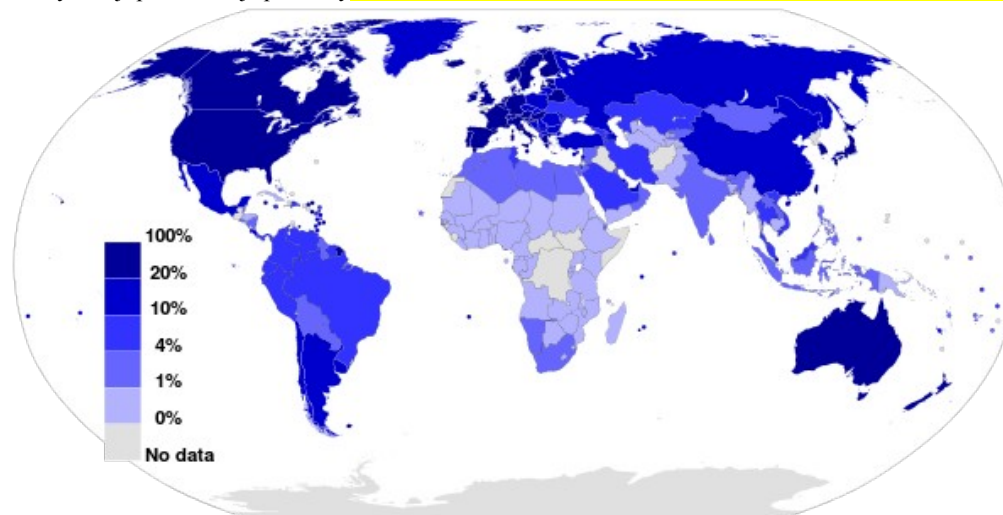
10% premii na zamówienie dla Ciebie osobiście! 50 języki Tłumaczenie produkti Acrobat PDF Pobierz

124h Whatsapp & Viber | +43 676 4 290 729 | +49 1577 3 461 575 | +41 766 122 585



www.1cex.co.in/products/polish.products.services.prices.pdf

Identyfikacji podatkowej sprzedaży | RO 31383305 | ATU64769968 | DE266651670 | [1cex.co.in\(at\)gmail.com](mailto:1cex.co.in(at)gmail.com)



Prosimy o zaznaczenie języka którym jesteście Państwo zainteresowani:

<input type="checkbox"/> arabski	<input type="checkbox"/> estoński	<input type="checkbox"/> kazachski	<input type="checkbox"/> rosyjski
<input type="checkbox"/> azerbejdżański	<input type="checkbox"/> farski/perski	<input type="checkbox"/> koreański	<input type="checkbox"/> szwedzki
<input type="checkbox"/> armeński	<input type="checkbox"/> fiński	<input type="checkbox"/> chorwacki	<input type="checkbox"/> słoweński
<input type="checkbox"/> brazylijski	<input type="checkbox"/> francuski	<input type="checkbox"/> jugosłow.	<input type="checkbox"/> hiszpański
<input type="checkbox"/> bułgarski	<input type="checkbox"/> gruziński	<input type="checkbox"/> łotewski	<input type="checkbox"/> tajlandzki
<input type="checkbox"/> chiński	<input type="checkbox"/> grecki	<input type="checkbox"/> litewski	<input type="checkbox"/> turecki
<input type="checkbox"/> duński	<input type="checkbox"/> holenderski	<input type="checkbox"/> mongolski	<input type="checkbox"/> węgierski
<input type="checkbox"/> niemiecki	<input type="checkbox"/> indonezyjski	<input type="checkbox"/> norweski	<input type="checkbox"/> urdu (Pakistan)
<input type="checkbox"/> angielski	<input type="checkbox"/> izraelski	<input type="checkbox"/> polski	<input type="checkbox"/> wietnamski
		<input type="checkbox"/> rumuński	

3-krotna korekta tłumaczeń przez tłumaczy mówiących w rodzimym języku. Jesteśmy do 40% tańsi niżeli każde inne niemieckie biuro tłumaczeń. **24-godzinny serwis dla odbiorców poprzez internet powoduje wzrost obrotów nawet do 61% w roku! Klient może przez okrągłą dobę oglądać wyroby Państwa i wysłać zamówienia.** Przedstawiciel handlowy pracuje maksymalnie przez 12 godzin i jego czas jest ograniczony.

Wszelkie informacje w języku ojczystym i 24-godzinna możliwość składania zamówień decydują o sukcesie handlowym! 1 Homepage (24 h serwis & możliwość złożenia zamówienia) przykładowo w 5 językach : العربية = arabski, 汉语 = chiński, русский = rosyjski, hiszpański + brazylijski kosztuje od 50 € do 3500 € rocznie. Koszty zatrudnienia 5 pracowników wyniosłyby 45.000 € / rok. **China internet przygotowuje propozycje w bardzo krótkim czasie.** Dzieje się tak dzięki najniższym kosztom robocizny w CHINA i i elastycznemu czasowi pracy (24 godziny przez 360 dni). Praca trójmianowa przez całą dobę.

HTML	HTML jest najprostszym językiem do tworzenia stron internetowych.
ASP.NET	ASP.NET jest technologią do dynamicznego rozwoju stron WEB. Oznacza to, że można przez internet skasować, dodać lub zaktualizować swoje dane np. w przypadku handlu maszynami używanymi, jeżeli dana maszyna została sprzedana i powinna zostać usunięta ze strony Homepage.
PHP	Jest językiem programowania do tworzenia małych i średnich stron WEB lub bazy danych. Jest wprawdzie tańszy od ASP-NET, ale nieco bardziej zawodny.
JSP/JAVA	Oferuje podobną technologię i te same techniki oraz możliwości jak ASP-NET. Stosowany na specjalne życzenie zamawiającego.
MySQL	Serwer banku danych Open Source, tani z zastosowaniu, nieco zawodny.
MSSQL Server	Ta baza danych jest niezawodna ale nieco droższa. Jest chętnie stosowana w firmach KMU. Stanowi tzw. rozsądny kompromis.
ORACLE	Ten z pewnością najlepszy bank danych w świecie do zarządzania dużymi ilościami danych w CRM lub systemach ERP jak np. SAP-R.3- lub SAP.mycom
FLASH	FLASH jest technologią do animacji interaktywnych jak np. ładnych prezentacji lub tworzenia krótkich tricków filmowych.



www.1cex.co.in/products/polish.products.services.prices.pdf

Identyfikacji podatkowej sprzedaży | RO 31383305 | ATU64769968 | DE266651670 | [1cex.co.in\(at\)gmail.com](mailto:1cex.co.in(at)gmail.com)

Strona 2 z 3 Handel przez internet w 50 językach!

1china export translations Doo wspiera małe i średnie firmy w ich rozwoju i ekspansji na rynkach zagranicznych. Współpraca z nami to gwarancja odpowiedniej strategii i efektywnych działań a także minimalizacja kosztów rozwoju sprzedaży poza granicami kraju



Plan rozwoju eksportu

Aby otrzymać dotację do 200 tysięcy złotych w ramach programu „Paszport do Eksportu” należy sporządzić „Plan Rozwoju Eksportu” (PRE). Jest to dokument określający strategię eksportową firmy i etapy jej realizacji w ciągu okresu, który obejmuje (maksymalnie 2 lata). Plan Rozwoju Eksportu przedstawiany jest następnie do oceny merytorycznej Regionalnej Instytucji Finansującej (RIF). Firma 1chinaexporttranslations D.o.o oferuje przygotowanie tego rodzaju planów. 100% przygotowanych przez nas dokumentów uzyskało akceptację RIF. Plan Rozwoju Eksportu zawiera następujące elementy (zgodnie z wymogami PARP):

- Informację o dacie rozpoczęcia przygotowywania dokumentu,
- Opracowania dotyczące analizy pozycji konkurencyjnej przedsiębiorstwa pod kątem produktów lub usług przedsiębiorcy,
- Opracowania dotyczące wyboru rynków docelowych działalności eksportowej,
- Opracowania dotyczące badania wybranych rynków docelowych,
- Opis bieżącej sytuacji przedsiębiorstwa w najważniejszych obszarach funkcjonowania i prognozy rozszerzenia działalności przedsiębiorcy ze szczególnym uwzględnieniem rozwoju poprzez eksport,
- Analizę SWOT dla eksportu każdego rodzaju produktu/usługi na każdym z planowanych rynków docelowych, Opis celów i strategii eksportowej, rekomendację rozwoju działalności eksportowej,
- Wskazanie i uzasadnienie wyboru działań do realizacji przez przedsiębiorcę,
- Szacowaną wielkość kosztów niezbędnych do sfinansowania działań koniecznych do zrealizowania opracowanej strategii, Wstępny harmonogram wdrażania strategii eksportowej.

Plany Rozwoju Eksportu tworzone przez firmę 1chinaexporttranslations D.o.o to nie „suche” naukowe opracowania tworzone tylko na potrzeby pozyskania środków unijnych. Ponieważ jako firma dysponujemy międzynarodowym zespołem zajmującym się od lat wprowadzaniem z sukcesem firm na rynki zagraniczne staramy się, aby klient uzyskał konkretne, praktyczne wiadomości mogące pomóc mu w wejściu na rynki zagraniczne. W odróżnieniu od konkurencji nasze dokumenty oparte są często na faktycznych analizach rynków powstałych na skutek rozmów z klientami docelowymi i dystrybutorami. Możemy to zrobić ze względu na międzynarodową sieć współpracowników w kilkunastu krajach świata. Nierzadko informacje przekazywane klientom w ramach Planów Rozwoju Eksportu pozwalają wygenerować natychmiastowe sprzedaże na rynkach zagranicznych. Doradztwo eksportowe i badanie szans wejścia na rynek. Podjęcie decyzji o wejściu na rynki zagraniczne wiąże się nie tylko z oceną ich potencjału.

Nie każda firma jest na dany moment przygotowana do rozpoczęcia ekspansji na danym rynku. Przeprowadzenie badania szans wejścia na rynek odpowiada na szereg następujących pytań. Po pierwsze czy w danym momencie firma powinna wchodzić na dany rynek. Jeśli nie to jakie warunki powinny zostać spełnione, aby odpowiedź na to

10% premii na zamówienie dla Ciebie osobiście! 50 języki Tłumaczenie produkti Acrobat PDF Pobierz

124h Whatsapp & Viber |  +43 676 4 290 729 |  +49 1577 3 461 575 |  +41 766 122 585



www.1cex.co.in/products/polish.products.services.prices.pdf

Identyfikacji podatkowej sprzedaży | [RO 31383305](#) | [ATU64769968](#) | [DE266651670](#) | [1cex.co.in\(at\)gmail.com](mailto:1cex.co.in(at)gmail.com)

pytanie stała się pozytywna. Innymi słowy zestawiamy rynek na który firma chce wejść z potencjałem i sytuacją wewnętrzną firmy i wyciągamy wnioski odnośnie powodzenia **ekspansji zagranicznej**.

Strona 2 z 4 **H a n d e l p r z e z i n t e r n e t w 5 0 j ę z y k a c h !**

W badaniu tym uwzględniamy wariantowe szacunki kosztowo-przychodowe związane z wchodzeniem na rynki zagraniczne. Program Operacyjny **Innowacyjna Gospodarka** przewiduje, że wsparcie na rozwój eksportu otrzyma 2000 przedsiębiorstw rocznie. **Paszport do eksportu** skierowany jest do przedsiębiorstw z sektora MSP rozpoczynających działalność eksportową lub potencjalnych eksporterów mających siedzibę na terenie Rzeczypospolitej Polskiej (w przypadku osób fizycznych posiadających miejsce zamieszkania na terenie Rzeczypospolitej Polskiej). Przedsiębiorstwo może otrzymać dofinansowanie tylko na jeden projekt, który trwa maksymalnie 24 miesiące. **Maksymalna wysokość dofinansowania w ramach programu to suma 200 tysięcy złotych**, którą można przeznaczyć na pokrycie **50% całkowitych kosztów kwalifikowanych** związanych z rozwojem działalności eksportowej. W ramach programu oferowane będzie kompleksowe wsparcie dla małych i średnich przedsiębiorców zainteresowanych nawiązaniem kontaktów handlowych z partnerami zagranicznymi. Dofinansowanie można otrzymać na następujące działania: **Dofinansowanie w wysokości 50% na:**

- wyszukiwanie i dobór partnerów na rynku docelowym,
- koszty przejazdu i zakwaterowania dwóch przedstawicieli przedsiębiorcy oraz jednego przedstawiciela firmy doradczej,
- udział w imprezach targowo-wystawienniczych w charakterze wystawcy,
- udział w branżowych misjach gospodarczych za granicą,
- uzyskanie niezbędnych dokumentów uprawniających do wprowadzenia towarów lub usług na wybrany rynek zagraniczny,
- zakup baz danych,
- koszt zlecenia przeprowadzenia lub zakupu wyników badań marketingowych dla rynku docelowego, wybranego w ramach projektu, opracowanie i produkcję materiałów promocyjnych,
- organizację spotkań, prezentacji, wystaw i pokazów poza siedzibą partnera.